

Programa Ejecutivo Mediación Concursal

Próxima convocatoria: 24 de septiembre - Duración: 100 h

Este Curso Ejecutivo online sobre Mediación Concursal ofrece una **visión integral de la mediación civil y mercantil con especialización en Derecho Concursal**. Está **homologado por el Registro de mediadores** que cumple con los requisitos exigidos por la **Ley 5/2012 y el Real Decreto 980/2013**.

Objetivos:

- Imbuir de los principios fundamentales de la mediación, su importancia y su proyección en el futuro como medio de resolución de conflictos deteniéndonos en la figura del mediador y su estatuto.
- Dotar de suficientes habilidades y herramientas profesionales que permitan desarrollar una labor eficiente como mediador con las mayores garantías de éxito posible.
- Profundizar en el proceso de mediación, sus aspectos psicológicos, técnicas de comunicación, negociación y resolución de conflictos.
- Estudiar las particularidades de la mediación en materia civil y mercantil.
- Examinar con detalle el proceso concursal, efectos, implicaciones.
- Diseñar y articular un plan de pagos y un plan de viabilidad derivado de su intervención en calidad de mediador concursal.
- Conocer la mediación en acuerdos extrajudiciales de pago y el concurso consecutivo.
- Desarrollar unas capacidades eminentemente prácticas en la resolución de conflictos a través de la mediación.

Programa:

Módulo 1. Mediación y mediador. **Contexto normativo**

Módulo 2. **Habilidades, capacidades y herramientas del mediador**

Módulo 3. Sesiones prácticas I

Módulo 4. Proceso de mediación. **Técnicas de negociación**

Módulo 5. **Eficacia jurídica de los acuerdos de mediación**

Módulo 6. Sesiones prácticas II

Módulo 7. **Mediación en el marco concursal**.

Módulo 8. **Acuerdos extrajudiciales**. Plan de pagos y plan de viabilidad

Módulo 9. **Concurso consecutivo**

Módulo 10. Sesiones prácticas III

Para completar nuestro enfoque práctico se dará **acceso durante el programa a laleydigital360, la solución experta para el abogado de Wolters Kluwer**.

Según el acuerdo firmado con Wolters Kluwer España puedes disponer de un **20% de descuento**.

Si estás interesado, puedes contactar con el gestor de clientes de Wolters Kluwer Francisco Fontanilla Martínez en el telf. 620 145 762 ó bien por email francisco.fontanilla@wolterskluwer.com